Acelera el crecimiento

Entidad Promotora

Diputació Barcelona

pimec

accelera el creixement

Persona de contacto

Roger Pumares

Breve descripción

"Acelera el crecimiento", es un programa dirigido a prestar apoyo especializado e individualizada a empresas con un elevado potencial de crecimiento.

Cada año se realiza una selección de 50 Pymes de la provincia de Barcelona que se considera que disponen de dicho potencial, a las que se proporcionan durante 10 meses y con 60 horas de apoyo efectivo, los servicios necesarios para incidir sobre aquellos elementos que son clave para el crecimiento, como pueden ser:

- Innovación
- Equipo Directivo
- Desarrollo de nuevos productos y servicios
- Comercialización
- Internacionalización, entre otros

OBJETIVOS:

- Proporcionar las herramientas necesarias con el fin de llevar a cabo una reflexión estratégica e identificar los factores clave de éxito para el crecimiento empresarial.
- Estructurar una hoja de ruta para el crecimiento de la empresa y contrastarlo con expertos con una dilatada experiencia en el fomento del crecimiento de proyectos empresariales.
- Proporcionar harramientas de apoyo para que los proyectos de crecimiento se puedan materializar.

FASES:

- Fase 1 - SELECCIÓN DE EMPRESAS PARTICIPANTES

  Se han definido un conjunto de criterios e indicadores para seleccionar a las empresas que participan en el programa. En última instancia, las empresas son seleccionadas por un Comité de expertos formado por 3 personas con larga experiencia en materia de apoyo al crecimiento empresarial de Pymes.

- Fase 2 - REFLEXIÓN Y ELABORACIÓN DEL PLAN DE CRECIMIENTO

  El objetivo de esta fase es doble. En primer lugar, reflexionar con expertos o consultores sobre cuáles son los factores clave de éxito para el crecimiento de la empresa. En segundo lugar, y sobre la base del diagnóstico realizado, se lleva a cabo, con el apoyo de consultores especializados, un plan de crecimiento operativo para cada empresa. Este plan es finalmente contrastado y validado por el Comité de expertos del programa. En este sentido, se programan las siguientes actividades:

  - **Sesiones colectivas (9 horas):**
    - 1: Análisis Integral
    - 2: Diferenciación Competitiva
  - **Sesiones individuales (12 horas):**
    - 1: Tutoría - Diagnóstico
    - 2: Trabajo modelo Canvas
    - 3: Diseño plan de crecimiento
    - 4: Contraste Comité de Expertos

- Fase 3 - APOYO EN EL DESARROLLO DEL PLAN DE CRECIMIENTO

  Finalmente, se presta apoyo en la ejecución de las claves para el crecimiento identificadas en la fase 2, mediante actividades como:

  Asesoramiento individualizado (20 horas): con consultores y expertos especializados para acompañar y dar apoyo en la ejecución del plan de crecimiento elaborado en la fase 2.

  4 Masterclasses (20 horas): con expertos sobre Liderazgo, Innovación, Financiación y Comercialización-Internacionalización.

  4 Casos de Best Practices (8 horas): Aportar la experiencia de empresarios de éxito que han solucionado algunos de los retos más habituales en estas fases de crecimiento empresarial.

Personas/ Empresas beneficiarias

Empresas con elevado potencial de crecimiento

Fecha de puesta en marcha

2012